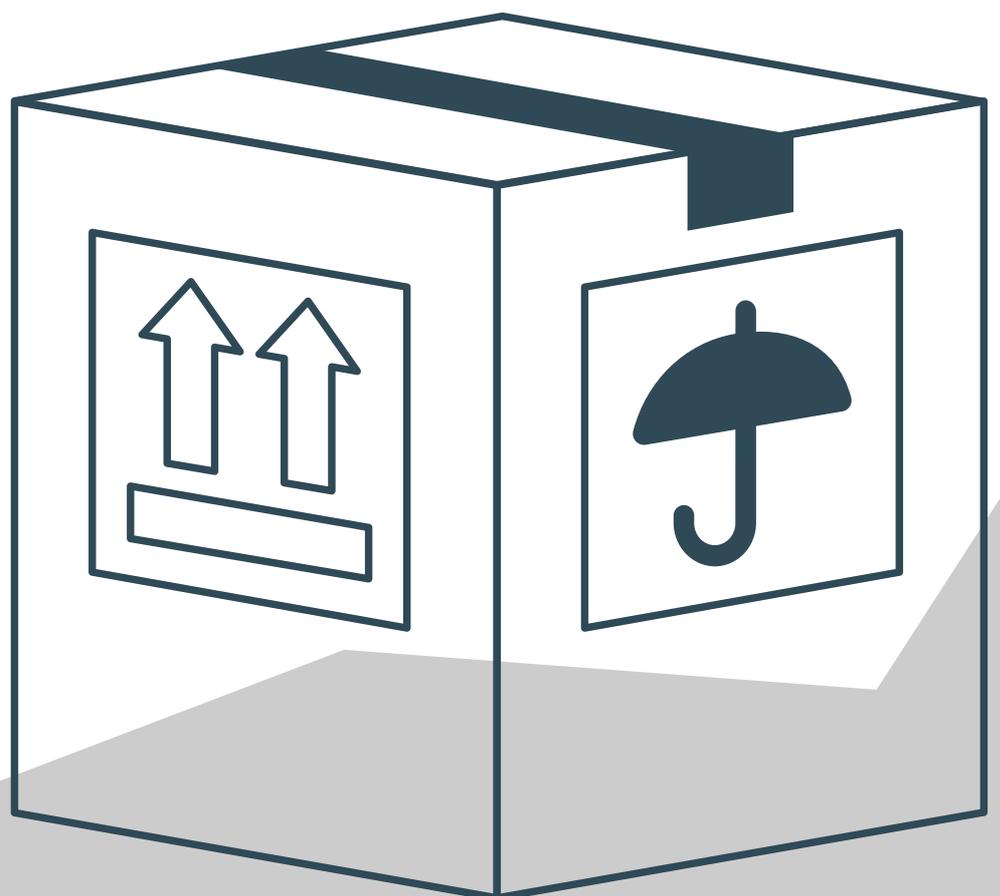


25 советов по карго-перевозкам



Мы в 1Kargo работаем с Китаем с 2004 года. За 20 лет мы выполнили больше 15 000 заказов, а 2 000 наших клиентов пользуются нашими услугами раз в квартал и возят карго.

Собрали весь свой опыт и опыт наших клиентов в удобный гайд для тех, кто хочет снизить риски при заказе карго из Китая.

Делимся с вами советами, как сэкономить, не потерять деньги и получить качественный и целый товар в срок.

Про оплату

Совет 1. Закупайте товар заранее

Так вы не переплатите за срочность ни поставщику, ни посреднику. Особенно важно учитывать этот фактор, когда заказываете сезонные товары. Ближе к праздникам цены всегда растут. К Новому году начинать надо готовиться летом, а к 1-му сентября весной.

Совет 2. Проверяйте поставщика перед оплатой

Для этого запросите у него лицензию на ведение коммерческой деятельности.

Проверьте поставщика через сервис aiqicha.baidu.com (работает с VPN). В поиске нужно указать Unified Social Credit Code (единый 18-ти значный номер) китайской компании (что-то похожее на ОГРН и ИНН) или официальное название компании на китайском языке. Его лучше взять из документов, потому что на сайте может быть указан короткий вариант.

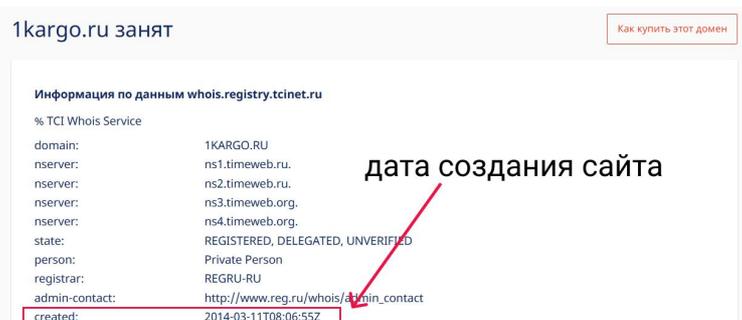
Совет 3. Не оплачивайте товары с валютного счета.

Карго – серый тип доставки, поэтому у валютного контроля могут возникнуть к вам вопросы.



Совет 4. Проверьте сайты компаний-посредников

Это можно сделать через сервис: www.nic.ru/whois/. После ввода сайта в поисковую строку вы увидите данные о домене: дату его регистрации, возраст, связанные контакты. Сайтам с возрастом менее года лучше не доверять.



Проверяем наш сайт: он зарегистрирован в 2014 году.

Совет 5. Переводите деньги на счёт собственника компании

Так вы защитите себя и в случае мошенничества сможете его доказать.

Совет 6. Оплачивайте товары через сайты маркетплейсов 1688 и ТаоБао

Если сделка проходит через площадку, ваша оплата будет автоматически защищена сервисом. Для этого проверьте, чтобы в графе 交易方式 было указано: 担保交易 (это оплата через Alipay).



Совет 7. Сразу уточняйте, какие услуги входят в комиссию за выкуп

Потом постфактум может выясниться, что к самому проценту добавились вторичные услуги (например, простой товара на складе или переупаковка) – кто прав, кто виноват, не докажете.



Совет 8. Страхуйте сделку по инвойсу

Инвойс – аналог счета на оплату, в котором указаны реквизиты и информация о сделке. В нем нельзя прописать все договоренности сторон. Поэтому оплата по инвойсу – незащищенная сделка. Если поставщик окажется мошенником, защитить себя будет сложно.

У логистических компаний есть специальная защита сделок, через которую можно выкупить и привести свой товар без риска.

Про упаковку

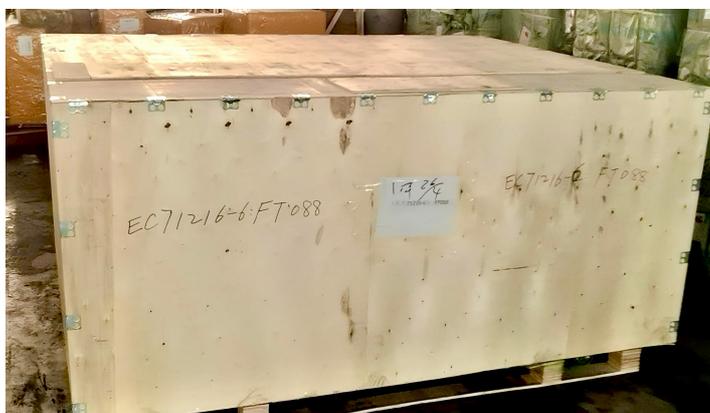
Совет 9. Просите посредника проверить надежность упаковки от поставщика

Если упаковка повреждена, просите переупаковать, иначе рискуете целостностью своего товара.

Поставщик упаковывает товар для внутренней перевозки – там достаточно тонкого картона и немного скотча. Но для длительного пути в тысячи километров этого уже мало.

Совет 10. Для оборудования только паллета или деревянный ящик

В обрешетке вести оборудование не согласится никто, поэтому смотрите, чтобы оборудование вмещалось в паллету размером метр на метр. Ещё лучше, если с завода оборудование поставляется в деревянном ящике – так оно будет максимально защищено при транспортировке.



Заводской деревянный ящик – лучшая защита для оборудования

Совет 11. Паллета лучше обрешетки

Во-первых, так надежней. Паллеты разгружают погрузчиком, а груз в обрешетке вручную, бросая на землю.

Во-вторых, так дешевле. Добавочная стоимость паллеты к заказу – около 17 %, а обрешетки – около 40 %.



Паллета – поддон стандартного размера, крепежные ленты и фанера.



Обрешетка – деревянные брусья, которые подгоняют под размер груза.

Совет 12. Заказывайте дополнительную упаковку для хрупких товаров

Это воздушно-пузырчатая пленка, пенопласт и картон. Такая услуга есть не у всех продавцов, поэтому уточняйте, можно ли докупить дополнительную упаковку. В нее оборачивается каждый предмет, а это дополнительная защита вашего товара во время транспортировки.

Совет 13. Заказывайте воздушно-пузырчатую пленку

Она будет защищать ваш груз внутри коробки. Для хрупкого товара – это вообще маст-хэв. Пленка заполнит собой все пространство коробки, и ваш товар придет целым.

Совет 14. Если вам нужна розничная упаковка, заказывайте ее отдельно

В пути коробки могут помяться и порваться, поэтому лучше заказать у производителя комплект коробок по числу единиц товара.



Про доставку

Совет 15. Комбинируйте разные типы доставок

В определенных случаях белая доставка может быть дешевле, чем карго, а так помимо самого товара у вас будут и все документы на него.

Совет 16. Возите однородные грузы

Тариф на однородные грузы на 30 % ниже, чем на смешанные. Посмотреть является ли ваш груз однородным, можно в списке перевозчика.

Совет 17. Возите товары с высокой плотностью

Чем выше плотность, тем меньше будет стоить провоз товара. Мелкие и неоднородные товары (заколки, брелоки) привезти будет дороже, чем цельные (рулоны, флаконы) из-за пустого пространства, которое останется в упаковке. Разные по плотности товары можно объединить в один заказ – так будет дешевле.

Совет 18. Рассчитывайте объем заказа заранее

Сделайте самостоятельные расчеты, и если они расходятся с расчетами поставщика – уточните у него данные. По неверным данным поставщика логист рассчитает стоимость доставки ниже реальной. Это выяснится уже после выкупа товара, и рассчитанный ранее бюджет придется пересматривать.

Совет 19. Снижайте объем груза с помощью вакуума

Процедура повышает плотность товара и делает его дешевле.



С вакуумом



Без него



Совет 20. Проверьте качество товара перед заказом большой партии

При этом необязательно заказывать образцы в Россию, можно протестировать товар через логистическую компанию. Сотрудники 1Kargo в Китае могут съездить на производство, проверить качество товара и вынести вердикт: стоит в него вкладываться или нет.

Про документы

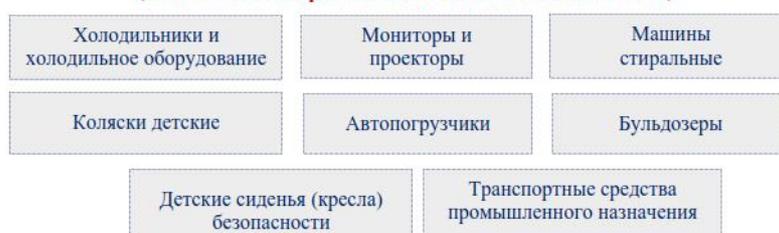
Совет 21. Совмещайте оплату наличными и оплату на расчетный счет

Комиссия при оплате наличными составляет 5 %, поэтому при комбинации видов оплат можно сэкономить. Товар лучше оплачивать через расчетный счет (чтобы получить документы), а вот доставку можно оплатить наличными.

Совет 22. Не указывайте прослеживаемые товары в номенклатуре

К таким товарам относится электроника, бытовая техника и детские товары.

Основные группы прослеживаемых товаров
(Постановление Правительства РФ от 01.07.2021 № 1110)



Не указывайте точное название группы, например, «электронные компоненты», лучше обобщите – «комплектующие в ассортименте».

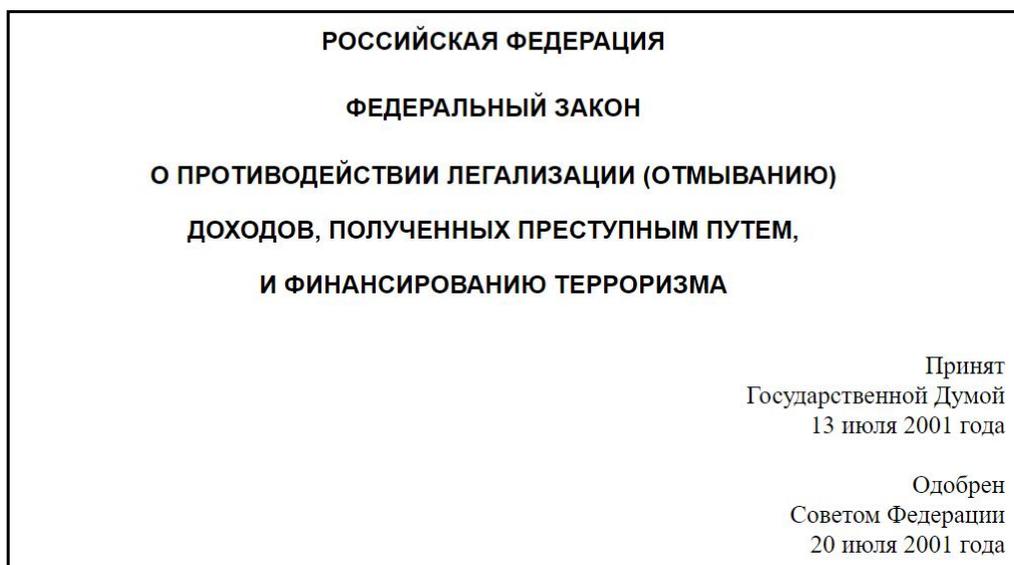
Не пишите артикул полностью – по нему легко проверить, что вы везете, лучше добавьте внутренний артикул, например, «комплектующие к оборудованию ОК294».



Про безопасность

Совет 23. Не забывайте про ФЗ-115

Этот закон контролирует финансовые операции по счетам. За вывод денег банки увеличивают комиссию и имеют полное право спросить у своего клиента, куда он перевел деньги, и даже заблокировать счет.



Счет могут заблокировать, если вы будете:

- снимать наличными более 1 000 000 или более 30 % выручки за раз;
- иметь дело с банковскими счетами, по которым идут транзакции, похожие на транзитные операции;
- не платить зарплату сотрудникам с расчетного счета;
- обеспечивать деятельность своего бизнеса не через расчетный счет – оплата аренды, коммунальных услуг и прочих расходов должна вестись именно с расчетного счета.

Объяснение для банка лучше продумать заранее. Важно, чтобы причина была правдоподобной. Например, ремонт и оплата услуг подрядчика.



Совет 24. Покупайте технически сложные товары с гарантией

Ищите таких поставщиков, которые дают гарантию на свой товар. Таких продавцов большинство, но есть и те, которые руководствуются принципом: товар уехал из Китая, я за него ответственность не несу. Менеджеры 1Kargo подбирают для коммерческих предложений оборудования товары с гарантией до года.

Совет 25. Оформляйте страховку

Она защитит ваш груз от разных внештатных ситуаций. У нас есть бесплатная страховка для карго – 150 рублей за килограмм. Можно заказать дополнительную – она составит 2 % от стоимости груза. Компенсацию присылаем в течение 30 дней после предоставления подтверждений.

Верим, что наши советы помогут вам возить товары из Китая без лишних трат, брака и нервов.

Если у вас остались вопросы по услугам компании, вы всегда можете связаться с нами:

- написать нам на почту: zakaz@1kargo.ru.
- позвонить на горячую линию: 8 800 10 10 747.
- написать [боту в Telegram](#).

А еще у нас есть [канал в Telegram](#), где мы публикуем советы по работе с Китаем, новости, экспертные статьи и коммерческие предложения от компании.

